

# 営業マン改革で業績アップ！！

## 営業マンの実力を伸ばし強い会社を作る方法

ランチェスター戦略応用

**強い営業！  
強い営業組織の作り方**

受付 19:00 ~ 開講 19:30 ~ 21:00

# 11月26日(木)

【場所】熊本市南区流通団地1丁目 24 番地  
熊本市流通情報会館 第6研修室

※場所がわからない場合は、お気軽にお電話ください。

このようなお悩みをお持ちの方へお薦めです

- 何としても営業を強くしたい！
- 営業社員の能力のバラツキをなくしたい！
- 成果を高める営業戦略の基本を再確認したい！

WEB マーケティングが日々激化する中、地域の中小企業・小規模企業が生き残っていくためにはやはり、“商品三分に売り七分”と言われるように、強い営業組織を作っておく必要があります。

本物の強い営業組織に変革していくためには、営業の目的を明確にし、目的を達成するための営業戦略を考え、そして目標数字と実績数字の間の曖昧になりがちな営業活動プロセスを明確にする必要があります。

さらにもう一つ大切なことは、目標売上達成に欠かせない営業活動の内容を営業社員全員が把握しておくということになります。

今回のセミナーでは、以上の点について事例を通して分かりやすく解説していただきます。

ぜひ、ご参加ください！！

熊本県よろず支援拠点  
コーディネーター  
**鹿子木 康氏**  
プレスマーケティング  
中小企業診断士 鹿子木康事務所 代表



[PROFILE]

平成 26 年 6 月より熊本県よろず支援拠点のコーディネーターとして就任。  
ランチェスター営業戦略で「強い営業・強い営業組織」づくりを支援。また、ランチェスター地域戦略&顧客戦略で「リピート増客地域一番店」づくりを支援する中小企業診断士として活躍中。

**参加費：3,000 円 定員20 名**

※お申込み後、お振込み先をお知らせいたします。

お問い合わせ先  
株式会社キューイシステム

【参加ご希望の方は、FAX または TEL、E メールにてお申し込み下さい】

**FAX: 096-375-7520 TEL: 096-234-8338 seminar@qui.co.jp**

### 第40回 経営力アップセミナー 参加申込書

事業所名				住所		
業種	電話番号			FAX		
参加者名		所属・役職		E-mail		

※本申込書にご記入いただいた個人情報は、本セミナーにおける本人確認及びセミナーに関するご連絡の目的にのみ使用いたします。 QW151117  
今後、弊社からのセミナーなどの案内が不要の場合は、お手数ですが「FAX 不要」にチェックを入れた上で、ご返信いただければ幸いです。

FAX 不要